

**Прайс-лист¹ ООО «УЦ Орбита» на программное обеспечение
СБИС для Ростовской области от 22.07.2020**



Аккаунт СБИС на один год²				
<ul style="list-style-type: none"> Сдача нулевой отчетности по 1 налогоплательщику в ФНС, ПФ, ФСС ЭДО 10 исх. пакетов в квартал контрагентам в СБИС (свыше-7р. за пакет) Каталог всех компаний РФ (базовые данные и рейтинги) Публикация в каталоге сведений о своих компаниях Обмен сообщениями и видеозвонки 2 Гб в защищенном облачном хранилище СБИС Диск 		500		
Выбранные вами тарифы для отправки отчетности по вашему желанию могут быть дополнены функционалом за счет расширения аккаунта.				
Расширение аккаунта				
Дополнительные пользователи	10	50	100	500
	5 000	21 500	38 000	160 000
Дополнительные Гб на СБИС диске	1 Гб	5 Гб	10 Гб	50 Гб
	300	1 400	2 500	11 000
Дополнительный пакет SMS, Viber	100 SMS	500 SMS	1 000 SMS	20 000 SMS
Уведомления ОФД, отчетность, ЭДО	200	1 000	1 800	34 000
Рекламные рассылки клиентам		1 250	2 400	46 000
Электронная подпись	500			

Для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей

Для сдачи отчетности необходимо: **Аккаунт + лицензия Отчетность**
 Все цены указаны на годовые лицензии. Срок действия лицензии на аккаунт 1 год, с момента активации. Все приобретаемые лицензии действительны в течение срока действия аккаунта.

Тариф для отдельных налогоплательщиков категории СМП, отправляющих стандартную бухгалтерскую отчетность.				
Отчетность Легкий <ul style="list-style-type: none"> Сдача отчетов в 1 ФНС, 1 ПФ, ФСС, Росстат по 1 компании Электронные больничные и реестры прямых выплат Электронные трудовые книжки Электронная подпись Персональный календарь бухгалтера Помощник по заполнению отчетов Уведомления о требованиях, письмах госорганов, результатах сдачи отчетности 	ИП	УСНО, ЕНВД	Бюджет	ОСНО
	900	3 050	3 050	4 200
	дополнительное направление сдачи			
	1 000			

¹ Прайс-лист действителен при реализации продуктов и услуг ООО «УЦ Орбита» через офисы обслуживания клиентов ООО «УЦ Орбита» (не имеющих отдельного Прайс-листа) и сервисные центры на всей территории Ростовской области. Перечень офисов обслуживания клиентов и сервисных центров ООО «УЦ Орбита» указан на сайте ООО «УЦ Орбита» <http://www.otchet-online.ru/>.

² Аккаунт регулирует срок действия всех приобретаемых тарифов.

Для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей

Для сдачи отчетности необходимо: **Аккаунт + лицензия Отчетность**
 Все цены указаны на годовые лицензии. Срок действия лицензии на аккаунт 1 год, с момента активации. Все приобретаемые лицензии действительны в течение срока действия аккаунта.

Тариф подходит для отдельных налогоплательщиков всех категорий. Для ОСНО данный тариф является оптимальным.				
<p style="text-align: center;">Отчетность Базовый</p> <ul style="list-style-type: none"> • Сдача отчетов в 1 ФНС, 1 ПФ, ФСС, Росстат по 1 компании • Электронные больничные и реестры прямых выплат • Электронные трудовые книжки • Электронная подпись • Персональный календарь бухгалтера • Помощник по заполнению отчетов • Уведомления о требованиях, письмах госорганов, результатах сдачи отчетности • Автоматическая сверка расчетов с бюджетом • Камеральная проверка отчета перед отправкой • Сверка НДС (книги покупок/продаж) с контрагентами • Выписки ЕГРЮЛ и ЕГРИП без ограничений 	ИП	УСНО, ЕНВД	Бюджет	ОСНО
	2 200	3 900	3 900	6 100
	дополнительный филиал			
	350			
Бухгалтерия³			2 000	
<ul style="list-style-type: none"> • Бухгалтерский и налоговый учет • Банк, касса, взаиморасчеты • Склад, основные средства и другое имущество • Расчет зарплаты: оклад, доп. начисления и удержания • Расчет отпускных, электронные больничные и прямые выплаты • Кадровый и воинский учет • Электронные трудовые книжки (СЗВ-ТД, СТД-Р) • Валютный учет • Учет в рознице, комиссия, агенты • Эквайринг: учет оплат картами и через интернет • Управленческий учет • Подотчет и командировки 				
Бухгалтерия Профи⁴			5 000	
<ul style="list-style-type: none"> • Бухгалтерский и налоговый учет • Банк, касса, взаиморасчеты • Склад, основные средства и другое имущество • Расчет зарплаты: оклад, доп. начисления и удержания • Расчет отпускных, электронные больничные и прямые выплаты • Кадровый и воинский учет • Электронные трудовые книжки (СЗВ-ТД, СТД-Р) • Валютный учет • Учет в рознице, комиссия, агенты • Эквайринг: учет оплат картами и через интернет • Управленческий учет • Подотчет и командировки • Настройка плана счетов и проводок • Учет доходов и расходов по объектам учета • Учет по обособленным подразделениям • Производство • Заявки и приказы на оплату • Резервы по сомнительным долгам • Расчет процентов по кредитам и займам 				

³ Приобретается вместе с тарифом для отправки отчетности «Базовый»

⁴ Бухгалтерия с расширенным функционалом. Приобретается вместе с тарифом для отправки отчетности «Базовый»

Для холдингов и групп компаний

Тариф предназначен для холдингов, имеющих централизованную бухгалтерию, а также аудиторских фирм, оказывающих услуги по комплексному бухгалтерскому обслуживанию.

Отчетность Корпоративный⁵								
<ul style="list-style-type: none"> • Сдача отчетов в 1 ФНС, 1 ПФ, ФСС, Росстат по нескольким компаниям • Электронные больничные и реестры прямых выплат • Электронные трудовые книжки • Электронная подпись • Персональный календарь бухгалтера • Помощник по заполнению отчетов • Уведомления о требованиях, письмах госорганов, результатах сдачи отчетности • Автоматическая сверка расчетов с бюджетом • Камеральная проверка отчета перед отправкой • Сверка НДС (книги покупок/продаж) с контрагентами • Выписки ЕГРЮЛ и ЕГРИП без ограничений • Пакетное расширение лицензии • Система разграничения прав пользователей • Специальные условия по подключению филиалов 	до 5 налогоплательщиков		7 100					
	6-10 налогоплательщиков		11 100					
	11-25 налогоплательщиков		18 500					
	26-50 налогоплательщиков		33 500					
Бухгалтерия Профи для нескольких налогоплательщиков⁶								
<ul style="list-style-type: none"> • Бухгалтерский и налоговый учет • Банк, касса, взаиморасчеты • Склад, основные средства и другое имущество • Расчет зарплаты: оклад, доп. начисления и удержания • Расчет отпускных, электронные больничные и прямые выплаты • Кадровый и воинский учет • Электронные трудовые книжки (СЗВ-ТД, СТД-Р) • Валютный учет • Учет в рознице, комиссия, агенты • Эквайринг: учет оплат картами и через интернет • Управленческий учет • Подотчет и командировки • Настройка плана счетов и проводок • Учет доходов и расходов по объектам учета • Учет по обособленным подразделениям • Производство • Заявки и приказы на оплату • Резервы по сомнительным долгам • Расчет процентов по кредитам и займам 						8 000		
Доп. филиалы	+5	+10	+25	+50	+100			
Цена	750	1 200	2 500	3 500	5 000			

Красная кнопка					5 000
Нажмите — СБИС зашифрует и временно скроет все данные или только Управленческий учет. Активируется из мобильного приложения.					

⁵ Вместе с Тарифом необходимо приобрести дополнительные электронные подписи по количеству контрагентов.

⁶ Приобретается вместе с лицензией для отправки отчетности тариф «Корпоративный».

Для уполномоченных налоговых представителей

Налоговый представитель или аудиторская компания, имеющие право заверять своей подписью отчетность за другие предприятия, отправляют отчетность в государственные органы за своих клиентов. Право подписи уполномоченного представителя закрепляется доверенностью.

Тариф применяется для подключения компаний, специализирующихся на предоставлении услуг по сдаче отчетности другим организациям и ИП. Тариф не ограничивает количество организаций, за которые сдается отчетность, и предполагает поотчетную тарификацию. Подразумевает оплату по расчетным периодам⁷.

Отчетность Уполномоченная бухгалтерия⁸		
<ul style="list-style-type: none">• Сдача отчетов в ФНС, ПФ, ФСС, Росстат• Электронные больничные и реестры прямых выплат• Электронные трудовые книжки• Электронная подпись• Персональный календарь бухгалтера• Помощник по заполнению отчетов• Уведомления о требованиях, письмах госорганов, результатах сдачи отчетности• Автоматическая сверка расчетов с бюджетом• Камеральная проверка отчета перед отправкой• Сверка НДС (книги покупок/продаж) с контрагентами• Выписки ЕГРЮЛ и ЕГРИП без ограничений• Сдача отчетности в любые подразделения ФНС, ПФ, ФСС, Росстат, ФСРАР, РПН• Неограниченное количество компаний• Поотчетная тарификация за каждый квартал (гарантийный минимум не менее 3 000р. за 3 месяца)• Система разграничения прав пользователей	3 000	
Передача одного отчёта	до 200 отчетов	30
	до 1000 отчетов	20
	от 1000 отчетов	15

Особенности взаиморасчетов по тарифу:

При подключении к тарифу предполагается фиксированная оплата за подключение - 3000 рублей и 500 рублей – стоимость аккаунта на год. В эту стоимость не входит плата за количество переданных отчетов в расчетном периоде, они оплачиваются отдельно, по окончании каждого расчетного периода.

- Первая тарификация переданных отчетов производится по окончании расчетного периода, в котором было подключение. **Количество отправленных отчетов = все отправленные отчеты в ФНС, ПФР, Росстат (включая отчеты с отрицательным протоколом/квитанцией) + запросы ИОН + письма неформализованного документооборота.**

Лицензия продлевается на очередной период по факту и при условии осуществления взаиморасчетов за предыдущий период. Если стоимость отправленных отчетов не достигла гарантийного минимума, счет выставляется на сумму минимума. Например: стоимость отправленных отчетов в расчетном периоде составила 1300 рублей, счет выставляется на сумму гарантийного минимума – 3 000 рублей.

- Если стоимость отправленных отчетов превышает гарантийный минимум, то счет выставляется на сумму отправленных отчетов.

Порядок взаиморасчетов:

- Подсчет количества переданной отчетности и выставление счетов производятся в начале месяца, следующего за истекшим расчетным периодом: до 5 февраля, 15 мая, 5 августа, 5 ноября.
- Оплата счета должна быть произведена до середины месяца, следующего за истекшим расчетным периодом: до 15 февраля, 25 мая, 15 августа, 15 ноября. Если абонент не оплатил счет в срок, он теряет возможность передачи отчетности по каналам связи.

⁷ Расчетный период состоит из трех календарных месяцев:

- 1-й период: февраль, март, апрель;
- 2-й период: май, июнь, июль;
- 3-й период: август, сентябрь, октябрь;
- 4-й период: ноябрь, декабрь, январь.

⁸ Тариф предполагает отправку отчетов по доверенности. Для данного тарифа можно приобрести отдельные электронные подписи на каждого контрагента.

ЭДО и EDI

Электронный документооборот с контрагентами						200 пакетов в год	1 200 пакетов в год
<ul style="list-style-type: none"> • Поквартальная пакетная тарификация • Средства интеграции с внешними системами в т. ч. использование API • Роуминг со всеми операторами • Простое согласование документов (без настройки маршрутов) • Уведомления о новых документах и мобильное приложение • Тарифицируются исходящие пакеты • Переписка и видеозвонки по документам 						1 500	6 000
Стоимость за один пакет при превышении лимита	до 1 000	до 3 000	до 5 000	до 10 000	свыше 10 000	Ежемесячная тарификация по факту	
	5	4,5	4	3	2,5		
Внутренний электронный документооборот						4 000	
<ul style="list-style-type: none"> • Поручения, приказы, письма, заявки, договоры и т.д. • Согласование документов – простое или с подписью • Графический редактор маршрутов документов • Автоответвление по сумме, ответственному, подразделению и т.д. • Конструктор шаблонов документов и привязка их к этапам процесса • Организация совещаний и планирование загрузки переговорных • Контроль исполнительской дисциплины, уведомления о задачах 							
SignedOnPage (ЭДО без оператора)						5 000	
Отправка контрагенту на e-mail защищенной ссылки на документ. Ознакомление, подписание и выгрузка в учетную систему получателя. Настройка письма под ваш бренд: логотип, контакты, фото менеджера. Загрузка любых форматов документов							
Система обмена прайсами, заказами и документами (EDI+ЭДО) с торговыми сетями							
<ul style="list-style-type: none"> • Обмен EDI-сообщениями и ЭДО с торговыми сетями • Поддержка специфичных форматов и требований сетей к документам • Средства интеграции с внешними системами, в т.ч. API • Публикация прайса (фото, видео, описание, сертификаты, аналоги товаров) • Электронное согласование цен и их изменений • Контроль обработки заказов по всем точкам • Быстрое исправление документов по факту приемки товаров • Электронная сверка расчетов и факторинг • Тарифицируются исходящие и входящие пакеты EDI и ЭДО с торговыми сетями • Если израсходован лимит, можно приобрести новый пакет, или оплачивать ежемесячно по факту 							
Документов за год	200	1 000	3 000	5 000	10 000		
	2 000	8 000	21 000	30 000	55 000		

Дополнительные возможности СБИС для отправки отчетности⁹

Сдача отчетности в РосПриродНадзор (для одного налогоплательщика)	350
Сдача отчетности в Росалкогольрегулирование (для одного налогоплательщика)	2 000
Сдача отчетности в МВД (для одного налогоплательщика)	7 000
Сдача отчетности в Центробанк	1 000
Сдача нулевой отчетности в ФНС, ПФ, ФСС, Росстат (для одного налогоплательщика)	500

⁹ Услуга может быть предоставлена в качестве расширения лицензии для отправки отчетности.

Сверка НДС (Книга покупок)		+250	+500	+1 000	Неограниченно
		4 000	6 000	10 000	20 000
Госпроверки, анализ финансов и налогов					4 000
<ul style="list-style-type: none"> • Оценка риска проверки госорганами (ФНС, ПФ, ФСС) • Оценка финансового состояния компании, управленческие отчеты • Расчет стоимости бизнеса • Анализ налоговой нагрузки, выбор оптимальной системы налогообложения • Расчет суммы возможного кредита по банковским методикам 					
Суперсверка по сотрудникам, налогам, 6-НДФЛ					5 000
<ul style="list-style-type: none"> • Сверка СЗВ-М, РСВ и СЗВ-СТАЖ, контроль «забытых» и лишних сотрудников (до 10 сотрудников) • Наглядная сводка по сверке с бюджетом – долги и переплаты в разрезе налогов и компаний • Сверка 6-НДФЛ перед сдачей с выпиской из налоговой, контроль расхождений начисления и уплаты НДФЛ • Комплексная проверка всех отчетов между собой, включая отчеты за предыдущие периоды 					
Пакет Премиум					19 000
<ul style="list-style-type: none"> • Выделенная линия для консультаций 24/7 • Помощь в решении сложных бухгалтерских вопросов и спорных ситуациях с госорганами • Сопровождение сертификатов электронной подписи (до 10 внеплановых выпусков в год на аккаунт) 					
Тарифы являются отличным дополнением к тарифам для сдачи отчетности и могут использоваться отдельно для проведения аналитики ¹⁰	Все о компаниях и владельцах Базовые сведения				6 000
	<ul style="list-style-type: none"> • Поиск по компаниям и подбор контрагентов • Выписки из ЕГРЮЛ и ЕГРИП (количество не ограничено), реквизиты • Индекс надежности компании • Интересные компании • Бухгалтерская отчетность по всем компаниям • Статистика участия в торгах и госконтракты • Статистика участия в судах • Анализ и проверка своих компаний и их отчетности 				
Все о компаниях и владельцах Расширенные сведения				10 000	
<ul style="list-style-type: none"> • Поиск по компаниям и подбор контрагентов • Электронная выписка из ЕГРЮЛ и ЕГРИП, заверенная электронной подписью ФНС • Интересные компании • Бухгалтерская отчетность по всем компаниям • Статистика участия в торгах и госконтракты • Статистика участия в судах • Анализ и проверка своих компаний и их отчетности • Комплексная оценка надежности • Финансовый и управленческий анализ • Расчет стоимости бизнеса • Оценка кредитоспособности • Положение на рынке, сравнение с конкурентами • Полные сведения об участии в торгах и госконтракты • Судебные дела и проверки госорганами • Имущество в залоге и в лизинге • Информация эмитентов и важные события по компаниям • Открытые вакансии • Уведомления об изменениях по интересным компаниям 					

¹⁰ Услуга может быть предоставлена в качестве расширения основной лицензии или отдельно.

Интеграция сведений о компаниях и их владельцах с вашей учетной системой методами API

Базовые сведения API по 5 000 компаний					50 000
Расширенные сведения по 5 000 компаний					150 000
Дополнительные компании	+ 1 000	+ 5 000	+ 10 000	+ 50 000	+ 100 000
	50 000	150 000	250 000	750 000	1 000 000

Поиск и анализ закупок

Возможности тарифа	Базовый	Расширенный	Максимум
	10 000	15 000	25 000
• Закупки по 44-ФЗ, 223-ФЗ и коммерческим площадкам	+	+	+
• Сохраненные запросы и уведомления о новых закупках	+	+	+
• Торги по компаниям, регионам, отраслям	+	+	+
• Протоколы завершенных закупок	+	+	+
• Интересные торги	+	+	+
• Базовые сведения по компаниям	+	+	+
• Возможные участники торга и вероятность победы	-	+	+
• Комментарии и уведомления по интересным торгам	-	+	+
• Планирование закупок	-	+	+
• Международные закупки	-	+	+
• Торги по реализации имущества	-	+	+
• Поиск запланированных закупок	-	+	+
• Выгрузка списка торгов в Excel	-	+	+
• Жалобы в ФАС	-	+	+
• Детальная бизнес аналитика по компаниям	-	+	+
• Статистика вашего участия в торгах и конкуренты	-	-	+
• Переписка, видеозвонки и обмен файлами по торгам	-	-	+
• Электронные согласования и поручения по торгам	-	-	+
• Анализ работы сотрудников	-	-	+
• Размещение закупок на площадке СБИС	-	-	+

Интегрируйте в свою учетную систему актуальные данные о закупках с торговых площадок методами API

Максимум+ API (до 200 торгов в сутки)				30 000
Дополнительные торги	+100	+200	+500	
	15 000	30 000	90 000	

Торговля и Склад для оптовых компаний

Возможности тарифа	Базовый	Профи
	3 000	10 000
• Любое количество складов	+	+
• Каталог товаров, цены и прайсы	+	+
• Любые складские операции и отчеты	+	+
• Себестоимость, партионный учет	+	+
• Базовое производство (акты выпуска, техкарты)	+	+
• Мобильный кладовщик	+2 000	+
• Заказ кодов маркировки, ввод товаров в оборот	-	+
• Полное производство (разборка, дав. сырье, калькуляция)	-	+
• Публикация каталога на сайт	-	+
• Потребности, заказы, анализ закупок	-	+
• Учет по серийным номерам	-	+
• Контроль сроков годности	-	+

Для розничных продаж

Онлайн-кассы и ОФД							
Тариф является отличным дополнением к тарифам для сдачи отчетности, и может использоваться отдельно для автоматизации розничных продаж и взаимодействия с ЕГАИС, МЕРКУРИЙ, ЧЕСТНЫЙ ЗНАК при подключении	ОФД						
	<ul style="list-style-type: none"> • Передача фискальных данных в ФНС по 1 ККТ (любое количество чеков) • Продажа маркированных товаров • Онлайн-регистрация ККТ в ФНС • Онлайн-мониторинг точек продаж и состояния ККТ • Анализ продаж-динамика выручки, средний чек, рейтинги товаров и продавцов • Мобильное приложение с данными по анализу и контролю +переписка с кассирами • Рассылка чеков ОФД по SMS, e-mail 						
	Цена за 1 ЕД. ККТ на 1 год	До 5	6-10	11-25	26-50	51-100	101-500
		3 000	2 900	2 800	2 700	2 600	2 500
	Цена за 1 ЕД. ККТ на 3 года					6 800	
	ОБМЕН С ГИС ЕГАИС						
	<ul style="list-style-type: none"> • Регистрация поступления, перемещения и списания алкоголя в ЕГАИС • Оформление возвратов поставщикам и актов расхождения • Сверка остатков на складе с ЕГАИС. Помарочный учет. 						1 500
ОБМЕН С ГИС МЕРКУРИЙ							
<ul style="list-style-type: none"> • Прием и гашение ветеринарно-сопроводительных документов (ВСД) • Оформление ВСД при реализации поднадзорных товаров другому контрагенту • Возврат и списание товаров 						1 500	
ОБМЕН С ГИС МАРКИРОВКА							
<ul style="list-style-type: none"> • Наглядная проверка кодов в УПД при приемке с помощью сканера штрихкодов или терминала, мобильное приложение. Наполнение кодами УПД при отгрузке. • Передача данных о розничных продажах в Честный Знак (подключите ОФД) 						1 500	

Для магазинов и аптек

Возможности тарифа Цена за точку продаж			Касса	Касса, склад	Профи
			2 500	5 000	11 000
• Розничные продажи			+	+	+
• Каталог товаров			+	+	+
• Поддержка ККТ и оборудования			+	+	+
• Скидки, эквайринг			+	+	+
• Онлайн-аналитика по продажам			+	+	+
• Любые складские операции			-	+	+
• Базовое производство (акты выпуска, техкарты)			-	+	+
• Контроль сроков годности			-	+	+
• Складские отчеты			-	+	+
• Мобильный кладовщик			-	+	+
• Бонусы, подарки, дисконтные карты			2 000	2 000	+
• Экран покупателя			-	-	+
• Учет по серийным номерам			-	-	+
• Мотивация и KPI			3 000	3 000	+
• Потребности, заказы, анализ заказов			-	-	+
• Публикация каталога на сайт, интернет эквайринг			-	-	+
Доп. точка	+1	+5	+10	+25	+50
Продаж	1 800	8 000	14 000	25 000	40 000
ГИС	1 400	2 900	5 500	12 500	22 500

Модули и расширения

<p>CRM + лиды, контакты, счета</p> <ul style="list-style-type: none"> • Планирование звонков и встреч с клиентами, ведение сделки • Хранение всех сведений о клиенте в карточке –контакты, реквизиты, закрепленный менеджер, счета, оплаты, доги • Стыковка с клиент-банком. Привязка оплат к счетам. 	4 000
<p>ЭДО и EDI + прайсы, заказы, реализации</p> <ul style="list-style-type: none"> • Обмен документами с контрагентами. Накладные, счета- фактуры, счета, договоры, УПД в электронном виде. • Обмен EDI-документами (PRICAT, ORDERS, ORDRSP, DESADV, RECADV, INVOIC и т.д.) 	от 6 000
<p>Бухгалтерия + учет денег, платежи, взаиморасчеты</p> <ul style="list-style-type: none"> • Контроль денег онлайн –поступления, остатки в кассе и на счетах. • Интеграция с клиент-банком. Планирование платежей, заявки на оплату • Электронная сверка расчетов. Расчет зарплаты по окладу. 	5 000

Для ресторанов, кафе, столовых

Возможности тарифа Цена за одно заведение	Фастфуд, столовая	Кафе, бар	Ресторан, клуб
	9 000	14 000	24 000
• Учет продаж и касса	+	+	+
• Складской учет и выпуск блюд	+	+	+
• Каталог блюд и меню	+	+	+
• Анализ продаж, рейтинги блюд	+	+	+
• Скидки, акции, дисконтные карты	+	+	+
• Оплата «под зарплату»	+	+	+
• Ведение базы клиентов	+	+	+
• Обмен с Меркурием	+	+	+
• Интерактивная схема зала	-	+	+
• Мотивация и KPI	3 000	+	+
• Мобильный официант	-	3 000	+
• Экран повара, контроль времени приготовления	3 000	3 000	+
• Бронирование столиков	-		+
• Стоп-лист по блюдам	-	-	+
• Комплект оборудования	от 59 300	от 34 550	от 95 150
Управление доставкой блюд Прием заказов на сайте заведения, порталах доставки, в соц. сетях или чат-ботах. История заказов по клиентам. Черный список заказчиков. Подбор оптимального маршрута для курьера. Отслеживание движения заказа на карте.			5 000

Для салонов и сферы услуг

Возможности тарифа Цена за одно заведение	Базовый (до 8 мастеров)	Профи (любое количество)
	6 000	14 000
• Учет продаж и касса	+	+
• Каталог товаров и услуг	+	+
• Журнал записи, виджет для сайта и соцсетей	+	+
• Скидки, акции, дисконтные карты	+	+
• Ведение базы клиентов	+	+
• Уведомления о записи для клиентов	+	+
• Анализ продаж	+	+
• Мотивация, и KPI	3 000	+
• Учет материалов и товаров	-	+
• График загрузки помещений и оборудования	-	+
На дополнительные заведения	Скидка 15%	

Управление персоналом в СБИС

Возможности тарифа штат 100 сотрудников	Зарплата и кадры	HR-портал
	6 000	25 000
• Расчет зарплаты	+	+
• Кадровый и воинский учет	+	+
• Электронные трудовые книжки (СЗВ-ТД)	+	+
• Учет отпусков и больничных	+	+
• Личный кабинет сотрудника	+	+
• Электронный расчетный листок	+	+
• Графики работ и отпусков	+	+
• Мотивация	+	+
• Настройка KPI и учет в зарплате	+	+
• Вакансии и подбор персонала	-	+
• Досье кандидатов, встречи, звонки	-	+

Дополнительные сотрудники расчет зарплаты и кадры	100	500	1000
	3 000	12 000	21 000
Проверка физлиц по базам	100	500	1 000
Покажем по сотрудникам и соискателям: действителен ли паспорт, есть ли долги по налогам и исполнительным листам, присутствие в «черных» списках и др. Данные собираются из баз МВД, ФНС и ГИС ГМП.	5 000	20 000	35 000

Учет рабочего времени	
<ul style="list-style-type: none"> • Контроль приходов/уходов сотрудников • Настройка любых графиков работы: жестких, сменных, гибких и др. • Оповещения о нарушениях рабочего графика • Учет отгулов, переработок, отпусков и больничных • Графики отпусков по сотрудникам, отделам • Электронные календари: рабочие, личные, общие • Автоматическое заполнение табеля для расчета зарплаты • Поддержка стандартного оборудования для контроля доступа • Учет рабочего времени по 25 сотрудникам 	4 000
Мониторинг активности за ПК	
<ul style="list-style-type: none"> • Сбор статистики по работе сотрудников в программах и на сайтах • Отчет о продуктивности «По делу/не по делу» • Настройка списка разрешенных приложений и сайтов • Контроль работы по 5 и сотрудникам 	4 000

Электронная очередь	
<ul style="list-style-type: none"> • Электронная очередь для клиентов • Автоматическое распределение заявок • Виджет на сайт для онлайн-записи. • Электронная запись к директору • Общий календарь для записи сотрудников 	4 000
Обмен данными со СКУД	
<ul style="list-style-type: none"> • Если у Вас уже есть система контроля и управления доступом, мы интегрируем ее со СБИС для учета рабочего времени по сотрудникам • Стоимость зависит от сложности интеграции 	10 000

Расширение Мобильные сотрудники

Возможности тарифа	Заявки и наряды	Заявки, наряды, касса и склад
	9 000	14 000
• Сбор заявок, виджет для сайта и соцсетей	+	+
• Распределение заявок по исполнителям	+	+
• График загрузки разъездных сотрудников	+	+
• Контроль прибытия, кто где на карте	+	+
• Мобильное приложение для сотрудника	+	+
• Пробытие чека в офисе и на выезде	-	+
• Онлайн-аналитика по продажам	-	+
• Каталог товаров и услуг	-	+
• Складской учет	-	+

Путевые листы	
<p>Подбор водителя при создании путевых листов с учетом графиков работ и загрузки. Планирование маршрута на карте. Закрытие путевых листов. Статистика по машинам: поездки, расход топлива, пробег. Нагрузка по водителям.</p>	5 000

Телефония и видеоконференции

Облачная АТС			
<ul style="list-style-type: none"> • Прием внешних звонков, распределение по операторам • Внутренние номера, бесплатные звонки между сотрудниками • СБИСофон для звонков на ПК и мобильный телефон • Интерактивное голосовое меню • Конструктор схем прохождения звонка • Переадресация вызовов и голосовая почта • Виджет для приема звонков с сайта • Статистика по операторам, оценка нагрузки • Запись разговоров • Подключение ваших номеров 1 внешний, 5 внутренних, 3 звонковые группы 			4 000
Расширьте возможности вашей облачной АТС	Внешний номер	Внутренний номер	Звонковая группа
	500	300	100
АТС на сервере в вашем офисе			
<p>Включает все возможности тарифа «Облачная АТС» при условии, что «железо» для АТС будет стоять у вас. Количество номеров и звонковых групп зависит от возможностей вашего сервера или ПК. Оборудование приобретается отдельно.</p>			10 000
Вебинары и видеокommunikации			
<ul style="list-style-type: none"> • Персональные и групповые видеозвонки • Видеоконференции и совещания • Вебинары, приглашения участников, рассылка материалов • Вопросы ведущему вебинара, обсуждения, чат • Демонстрация экрана, интерактивная доска, удаленный доступ к ПК • Запись видеозвонков и вебинаров • Видеозвонки через мобильное приложение • Тариф рассчитан на 50 участников 			12 000
Увеличьте количество участников	+50	+100	+500
	12 000	20 000	55 000
Корпоративная соцсеть			
<ul style="list-style-type: none"> • Новости, объявления, приказы • Группы по проектам, направлениям работы и интересам • Календарь мероприятий и совещаний • Деловой мессенджер для обмена сообщениями и файлами • Общие документы на СБИС Диск • Чаты, опросы, сбор идей и предложений • Бейджи, конкурсы, благодарности, замечания • Личные странички сотрудников: контакты, проекты, блог 			8 000

Организация продаж

<p style="text-align: center;">CRM</p> <ul style="list-style-type: none">• Сбор лидов со всех каналов, распределение по менеджерам• Планирование контактов, работа со списками клиентов• Карточка клиента с историей общения и продаж• Воронка продаж и аналитика по менеджерам• Каталог товаров/услуг и создание документов отгрузки• Загрузка платежей и контроль долгов• Шаблоны КП, договоров, счетов• Рассылки по sms и в мессенджеры• Настройка этапов продаж и мультиворонка	4 000
<p style="text-align: center;">Мотивация и KPI</p> <p>Настройка и учет показателей эффективности: по счетам, оплатам или реализациям. Любые формы мотивации: бейджи, рейтинги, благодарности, замечания. Для расчета зарплаты необходим один из тарифов линейки «Управление персоналом».</p>	3 000